

KARIN
LILJEDAHL

karin.liljedahl@hd.se



Bäst att vänta med sommarstuga

DU SKA VÄNTA till hösten om du tänker köpa segelbåt. Rådet är gammalt och klokt. På höstkanten har kaptenen tröttnat på stiltjen eller skiten i propellern och ruffhåkan har rymt. Då blir båten billigare än så här på vårkanten.

Detsamma gäller för sommarstugan. När myggen sugit ut vad de kunnat och sommaren regnat bort så säljer vi stugan. Åtminstone om ekonomin är lite krasslig.

DET ÄR JU NU som jag vill ha en sommarstuga, tänker du. Men läs först raden på sidan C7. Stugorna är få och dyra. Snittpriset i landet har stigit med 89 procent under de sju senaste åren. Man ska tänka igenom sin ekonomi och ta sig en funderare på läget. Var vill jag tillbringa somrarna nu och i framtiden? I skogen, vid havet, långt borta eller nära?

Familjeekonomens råd kan tyckas självklara. Men visst är det också smart att fundera igenom vad stugan ska duga till. Släkten eller bara mig själv. Kanske vill du bo där även på vintern, eller bara när solen skiner – och då är det aldrig så kvistigt med värme, vatten och andra bekvämligheter.

EN MES KANSKE njör sig med en fågelholk. Vi har också kollat in fågelholkarna på marknaden. Zink, bast eller betong. Det är bara att välja vilken man ska sätta upp. För visst är det trevligt med lite fågelkvitter in på knuten så här på våren.

Det blir allt vanligare att pimpa Ikeas sortiment. Senast i raden av företag som satsar på tillbehör till möbeljättens utbud är Helsingborgsbaserade Diffrey som säljer köksluckor.

Personliga köksluckor som affärsidé

Det har blivit ett antal köksbyggen genom åren för David Andersson på grund av att familjen flyttat några gånger eller bara velat rusta upp köket. Ett par av köken som han har byggt är köpta på Ikea. Men med tiden tröttnade familjen på att de alltid såg likadana ut.

– Många av kompisarna satsade också på Ikea och till slut visste man inte om man var hemma hos sig själv eller hos någon annan. Allt såg likadant ut, säger David Andersson.

– Vi har dessutom läst in inredningstidningar att arkitekter bygger sina egna kök med Ikeastommar och sedan vänder sig till ett snickeri för att få lite mer personliga luckor av högre kvalitet. Det fick oss också att börja fundera på att sälja luckor som passar Ikeas kök.

Det var då som David Andersson tillsammans med Ole Lagerqvist bestämde sig för att ta steget in i köksbranschen. Sedan några veckor finns deras företag på nätet. Där säljer de köksluckor, lådfronter, täcksidor som passar till det stora möbelföretagets standardstomme Faktum.

De båda har inte någon exakt kunskap om hur många sådana köksstommar som finns i folks hem runt om i Sverige. Men de vet att de är många och tror att folk som har ett

Ikeakök vill förnya sig med nya luckor i annan färg eller nytt material. – Ikeas kök är prisvärda och enkla att köpa. Men kanske vill folk satsa lite extra på luckorna, säger David Andersson.

Han menar att möbelföretagets kök håller för ett vanligt familjesittage. Och att det kan vara onödigt

"Ikeas kök är prisvärda och enkla att köpa. Men kanske vill folk satsa lite extra på luckorna."

att satsa på andra fabriker eftersom man i många fall hämtar de olika byggdelarna från samma leverantörer.

– Ikea har också ett bra inredningssortiment till lådor och skåp. Men om man vill ha ett personligare kök och högre finish då kommer vi in i bilden, säger David Andersson.

David och Ola menar att de inte tar kunder från Ikea utan snarare tillför.

– Våra kunder väljer inte mellan

möbelföretagets fronter eller våra. De väljer mellan ett lite dyrare alternativ som till exempel Marbodol eller Faktum-stommen med våra luckor.

Deras företag heter Diffrey och affärsidén är att erbjuda långt fler varianter på luckor än vad Ikea kan. Företaget som är nätbaserat sparar kostnader genom att inte ha butik och ett dyrt showroom med köksinredning.

De båda ägarna har kontor på Drottninggatan i Helsingborg. Därifrån kommunicerar de med sina kunder på internet, tar emot beställningar och skickar dem vidare till tillverkaren. De beställda varorna går direkt till kunden utan att passera Helsingborg.

Avstampet för Diffrey blev Villamässan i Malmö i början på mars. Både David och Ola jobbar ännu så länge halvtid med sitt nystartade projekt och sköter för övrigt sina vanliga arbeten som copywrighter och köksäljare.

David och Ola har inte pratat med möbelföretaget om sin affärsidé men har svårt att tänka sig att det skulle finnas invändningar. Och på Ikea är pressansvariga Ylva Magnusson positiv.

– Vi tycker säkert att det är jätteroligt att det finns ett sådant intresse för våra produkter att det



David Andersson och Ole Lagerqvists sida kläcktes efter många egna köksbyggen. Det ska vara enkelt att fixa nytt eftersom folk numera byter kök som de byter bilar, tycker de båda.

kommer från ett kompletterande sortiment. Men vi kan bara garantera säkerheten på våra produkter i sitt originalutförande, säger Ylva Magnusson.

Den mest populära luckan är en högblank variant med greppkant av aluminium. De tillverkas i Bjärnum utanför Kristianstad. Här görs många av Diffreys produkter. Ola hade kontakten sedan tidigare.



Foto: TOBIAS ANDERSSON

Greppet med att haka på en egen affärsidé på en större tillverkare är inte ny. Det finns flera nättföretag som redan säljer kompletterande saker.

Bemz är ett företag som säljer personliga soff- och fåtöljöverdrag till möbelföretagets produkter, både till sådana som finns i sortimentet eller som inte säljs längre. Bemz har beskrivits i tidningen

Dagens Industri som en global mångmiljonsuccé med en enkel affärsidé. Det har sålts över 20 miljoner soffor de senaste åren i Europa. I stället för att slänga ut soffan när den blir sliten köper folk nya överdrag i andra mönster och färger.

– Det intressanta med Bemz är att de har varit tydliga med sin idé. Vi ska också vara det och gör bara fronter till Ikeas kök, inte till andra,

även om det vore enkelt, säger David Andersson.

Malmöbaserade företaget Parts of Sweden, som också har sin marknadsplats på webben, säljer unika tillbehör till det stora möbelföretagets sortiment men med lite exklusivare inslag än originalet.

Karin Liljedahl
karin.liljedahl@hd.se
042-489 91 43

Företag som kompletterar Ikea

Diffrey är nystartat företag som säljer ett brett urval och personliga köksluckor, lådfronter och täcksidor som passar till Ikeas köksstomme Faktum. Man har inget showroom utan finns bara på webben – www.diffrey.se

Bemz säljer en mängdald av sofföverdrag till Ikeas soffor. Man har

också fåtölj- och stolsöverdrag – www.bemz.com.

Parts of Sweden säljer unika tillbehör till Ikeas sortiment. Till exempel kan man ändra om en Billy-bokhylla till skostall eller cd-ställ – www.parts sweden.se.